

Como abrir uma

EMPRESA DE SERVIÇOS



ÍNDICE

04

Introdução

05

Primeiros passos para abrir uma empresa

07

Pontos importantes na hora de abrir a sua empresa

08

Defina o modelo de negócios para a sua futura empresa

10

A importância de ter profissionais especializados para abrir o seu negócio!

11

A RVT Assessoria Contábil pode te ajudar!

12

Contato

PARABÉNS!

Você acaba de baixar um material rico, elaborado por especialistas, que tem o objetivo de ajudar você a ter soluções que tragam mais comodidade no momento crucial que é a abertura da sua empresa de serviços.

Então, leia cada linha do nosso e-book com atenção e busque aplicar no dia a dia do seu negócio o conhecimento aqui sintetizado.



INTRODUÇÃO

Se você está aqui é porque também compartilha um sonho: ser o seu próprio chefe e abrir a sua empresa no futuro.

No entanto, essa decisão envolve uma série de questões que precisam ser levadas em conta, além de obrigações que precisam ser cumpridas, independentemente do segmento ou do tipo de empresa que você pretende abrir.

E mesmo que a atitude de abrir uma empresa envolva muita empolgação, ela precisa, sim, de planejamento e organização para que não seja um fracasso, até porque, atualmente, segundo o Sebrae, três em cada 10 empresas fecham antes mesmo dos cinco anos de existência, por falta de planejamento e auxílio especializado.

E para que a sua empresa não se transforme em uma estatística, será necessário muito estudo e muita pesquisa para cumprir todas as etapas e tê-la aberta o mais rápido possível.

Então, se você tem interesse em aprender um pouco mais sobre o assunto e quer saber como você pode se portar nesse momento, basta seguir a sua leitura.

Vamos lá?

PRIMEIROS PASSOS PARA ABRIR UMA EMPRESA

Decidiu que agora é o momento de abrir a sua empresa? Então, podemos imaginar que muitas dúvidas podem estar na sua cabeça. E a principal delas provavelmente deve ser: por onde começar?

O primeiro conselho que temos para te dar é: busque o máximo de conhecimento sobre a área em que você pretende atuar. Isso vai servir de base para que esse sonho não se transforme em um pesadelo.

Saiba quem são os seus concorrentes, quem são os seus futuros clientes e o que eles realmente buscam. O que faria eles mudarem da concorrência para a sua empresa? Pense nisso.

Depois de organizar essas informações de forma clara, chegou o momento de pensar no seu plano de negócios. Você vai precisar dessas informações para organizar essa tarefa.

Não importa qual é o porte do seu negócio ou onde a sua empresa estará situada. Toda empresa precisa de um bom plano de negócios.

E para elaborá-lo, você vai precisar de alguns dados, como:

- descrição clara dos produtos e serviços oferecidos;
- modelo de negócios;
- definição do público-alvo;
- estudo do mercado;
- plano operacional;
- plano financeiro;
- plano de marketing.

Todas essas e muitas outras informações são essenciais para que a sua empresa tenha o básico na hora da abertura.



PONTOS IMPORTANTES NA HORA DE ABRIR A SUA EMPRESA

Depois de listar tudo isso, vem o momento de saber se você vai empreender sozinho ou se terá sócios. Essa é uma escolha que, claro, vai depender dos seus objetivos e de como foi o seu planejamento para abrir o próprio negócio.

Após tomar essas decisões, você vai precisar de um contador que possa te ajudar nas próximas etapas, principalmente porque elas são a parte burocrática que vai assegurar a abertura e a seriedade da empresa.

Dessa forma, você vai precisar:

- definir a natureza jurídica;
- definir o regime tributário;
- elaborar o contrato social;
- registrar a empresa na junta comercial;
- realizar a inscrição estadual ou municipal.

Todas essas etapas precisam ser feitas antes que a sua empresa abra. Não pule nenhuma delas!



DEFINA O MODELO DE NEGÓCIOS PARA A SUA FUTURA EMPRESA

Existe uma série de alternativas para quem pretende iniciar um investimento na própria empresa, e a melhor escolha será a que mais combina com o seu produto/serviço e também com os seus clientes, por isso, o planejamento é tão importante, pois ele vai te dar todas essas informações.

E para te ajudar, vamos apresentar os modelos de negócios mais populares.

FRANQUIA

As famosas franquias são um modelo de distribuição e comercialização de serviços ou produtos baseado no direito de comercializar como franquia — isso, claro, cumprindo todas as regras do franqueador.

MARKETPLACE

Um dos mais populares entre os novos empreendedores, o *marketplace* consiste em um modelo em que uma loja *online* ou física oferece os produtos para um *player* menor, por meio de aluguel.

ASSINATURA

Este é um modelo muito comum, baseado em uma série de serviços bem famosos, e consiste em uma relação de renovação com o seu cliente, por conta da exigência do pagamento de uma taxa mensal.

No fim, não importa muito qual é o estilo de negócio que você pretende montar, mas sim quem será o seu parceiro contábil nessa tarefa. E se ainda não ficou muito claro como um contador pode fazer toda a diferença na abertura da sua empresa e no dia a dia dela, nós vamos te mostrar isso a seguir.



A IMPORTÂNCIA DE TER PROFISSIONAIS ESPECIALIZADOS PARA ABRIR O SEU NEGÓCIO!

Bom, como pudemos ver anteriormente, existem diversos passos e documentos que são necessários antes de abrir a empresa em definitivo.

E por mais que a maioria possa ser feita pela internet, não significa que seja simples e rápido quando feita por conta própria.

Nós sabemos que, a partir do momento em que uma pessoa pretende abrir a sua própria empresa, não são apenas as burocracias que precisam da atenção dela, mas se essa etapa não receber os devidos cuidados, todos os outros passos não terão serventia.

E por isso você vai precisar de um contador. Primeiro, para que tudo seja feito dentro dos prazos e das exigências preestabelecidas; segundo, porque somente um contador que realmente entende do assunto saberá apontar qual é o melhor regime tributário e fazer o seu planejamento.

Outros pontos importantes que devem ser destacados são uma melhora na sua gestão financeira e um direcionamento claro de como você pode otimizar o seu tempo e o seu dinheiro, com a responsabilidade e a tranquilidade de saber que o trabalho financeiro da sua empresa está sendo bem feito e, principalmente, que você não terá problemas com o Fisco, como penalidades ou multas.

A RVT ASSESSORIA CONTÁBIL PODE TE AJUDAR!

Podemos facilitar essa tarefa para você!

Nossa equipe está preparada para te atender de forma humanizada e pessoal, pois sabemos que, por trás de cada empresa, existe alguém com o sonho de querer dar certo e ter com quem realmente contar.

Além disso, prezamos uma comunicação clara e de fácil compreensão com o nosso cliente, para que ele tenha o poder de tomar as decisões com base em informações corretas, tendo mais segurança na sua empresa e, conseqüentemente, bem-estar financeiro.

Garantimos a abertura da sua empresa de um jeito muito fácil e prático, com um pessoal que entende do seu negócio e que vai cuidar dele com organização e transparência.

Incrível, não é mesmo? Se você ficou interessado e quer saber mais sobre como o nosso trabalho funciona, basta entrar em contato conosco e agendar uma conversa para melhor te atender.

Nossos canais de comunicação

Por meio deles, você pode esclarecer suas dúvidas, dar sugestões e abrir solicitações de contato e orçamentos.



Telefones

(14) 99631-6577

(14) 3418-3570



Endereço

Rua Miguel Sancinetti, 302, Jaú/SP.
CEP: 17208-150



E-mail

contato@rvtcontabil.com.br